



Утверждаю  
Директор КГП на ПХВ «ОЦФ» УЗКО  
/ Исмаилов К.О.

Приложение №3  
к приказу КГП на ПХВ «ОЦФ» УЗКО  
№ 278 от 22.02 2021 года

## ТЕНДЕРНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ

предоставляемая организатором тендера потенциальным поставщикам для подготовки тендерных заявок и участия в тендере по закупу организации и проведения закупа лекарственных средств и медицинских изделий, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи в системе обязательного социального медицинского страхования 2021 год

Настоящая Тендерная документация, предоставляемая организатором тендера – Коммунальное государственное предприятие на праве хозяйственного ведения "Областной центр фтизиопульмонологии" управления здравоохранения Карагандинской области, потенциальным поставщикам для подготовки тендерных заявок и участия в тендере, разработана в соответствии с пунктом 3) статьи 6, пунктом 3) статья 13 Кодекса РК «О здоровье народа и системе здравоохранения», Постановлением Правительства РК от 07 июля 2020 года и постановление №1729 «Об утверждении Правил организации и проведения закупа лекарственных средств и медицинских изделий, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и медицинской помощи в системе обязательного социального медицинского страхования» (далее Правила), Постановлением Правительства РК от 29 декабря 2016 года №908 «О внесении изменений в некоторые решения Правительства РК».

### 1 Предмет тендера

1. Настоящая тендерная документация по проведению тендера по закупу лекарственных средств и медицинских изделий, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи в системе обязательного социального медицинского страхования 2021 год.
2. Тендер проводится с целью определения поставщиков по поставке лекарственных средств и медицинских изделий, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи в системе обязательного социального медицинского страхования 2020 год.

3. Полный перечень закупаемых товаров приведен в **приложении №1** к настоящей тендерной документации.
4. Организатором тендера выступает КГП на ПХВ «Областной центр фтизиопульмонологии» УЗКО.
5. Заказчик – КГП на ПХВ «Областной центр фтизиопульмонологии» УЗКО.

## **2 Базовые условия платежа**

1. Базовые условия платежа: лекарственных средств и медицинских изделий, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи будет производиться по факту поставки, согласно графика поставки до склада КГП на ПХВ «ОЦФ» УЗКО, г.Караганда, ул.Санаторная 22 по мере выделения лимита бюджетных средств.
2. Потенциальный поставщик может представить альтернативные условия платежа, или другие условия и связанные с ними конкретные ценовые скидки. При этом потенциальный поставщик в таблице цен должен указать, какую ценовую скидку он может предложить в этом случае.

## **3 Правомочность и квалификация потенциальных поставщиков**

1. К тендеру допускаются желающие потенциальные поставщики, занимающиеся производством и / или реализацией и поставкой товаров, гарантирующие поставку соответствующих по качеству, сертифицированных, зарегистрированных в Республике Казахстан, указанных в Технической спецификации **приложение №2** к настоящей тендерной документации.
2. Для участия в тендере потенциальный поставщик должен соответствовать квалификационным требованиям:
- 1) обладать правоспособностью (для юридических лиц), гражданской дееспособностью (для физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность);
  - 2) иметь опыт работы на фармацевтическом рынке Республики Казахстан не менее одного года (данное требование не распространяется на производителей);
  - 3) являться платежеспособным, не иметь налоговой задолженности, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование;
  - 4) не подлежать процедуре банкротства либо ликвидации;
  - 5) не состоять в перечне недобросовестных потенциальных поставщиков (поставщиков);
  - 6) иметь разрешение на осуществление предпринимательской деятельности физического лица или юридического лица на осуществление деятельности или действий (операций), осуществляемое разрешительными органами посредством лицензирования или разрешительной процедуры.
- Потенциальный поставщик и его аффилированное лицо не имеют права участвовать в одном лоте.

3. Организатор тендера не вправе предъявлять к потенциальному поставщику квалификационные требования, не предусмотренные в п.8 тендерной документации.

Потенциальный поставщик вправе не представлять информацию, не относящуюся к предъявляемым к нему квалификационным требованиям.

4. Потенциальные поставщики либо их уполномоченные представители вправе присутствовать при вскрытии конвертов с тендерными заявками. Полномочия представителя потенциального поставщика должны быть подтверждены письменно в виде доверенности, которая прилагается к тендерной заявке или представляется данным представителем перед вскрытием конвертов с тендерными заявками.

#### **4 Требования к закупаемым лекарственным средствам и медицинских изделий, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи.**

1. наличие регистрации лекарственных средств и медицинских изделий, фармацевтических услуг в Республике Казахстан в соответствии с положениями Кодекса и порядке, определенном уполномоченным органом в области здравоохранения (за исключением лекарственных препаратов, изготовленных в аптеках, орфанных препаратов, утвержденных уполномоченным органом в области здравоохранения, незарегистрированных лекарственных средств, изделий медицинского назначения или заключения (разрешительного документа) уполномоченного органа в области здравоохранения для ввоза на территорию Республики Казахстан в соответствии с Кодексом и порядком, определенным уполномоченным органом в области здравоохранения). При этом, регистрация подтверждается копией действующего документа, подтверждающего регистрацию, или выпиской из информационного ресурса Государственного реестра, заверяемой электронно-цифровой подписью экспертной организации либо нотариально засвидетельствованной копией разрешения уполномоченного органа на ввоз и применение на территории Республики Казахстан.

Отсутствие необходимости регистрации подтверждается письмом экспертной организации или уполномоченного органа в области здравоохранения, за исключением лекарственных препаратов, изготовленных в аптеках.

При ввозе и (или) производстве лекарственных средств, и медицинских изделий, фармацевтических услуг по оказанию до истечения срока действия документа, подтверждающего регистрацию, необходимо представить документы, подтверждающие наличие заявленного количества, срок годности и порядок их хранения, предусмотренный настоящими Правилами;

2. лекарственных средств и медицинских изделий, фармацевтических услуг хранятся и транспортируются в условиях, обеспечивающих сохранение их безопасности, эффективности и качества, в соответствии с правилами хранения и транспортировки лекарственных средств, изделий медицинского назначения, утвержденными уполномоченным органом;



3. маркировки, потребительские упаковки и инструкции по применению лекарственных средств, препаратов, изделий медицинского назначения соответствуют требованиям Кодекса и порядку, установленному уполномоченным органом в области здравоохранения;
4. срок годности лекарственных средств, препаратов и изделий медицинского назначения на дату поставки поставщиком заказчику составляет: не менее пятидесяти процентов от указанного срока годности на упаковке (при сроке годности менее двух лет);  
не менее двенадцати месяцев от указанного срока годности на упаковке (при сроке годности два года и более);
5. медицинские иммунобиологические препараты имеют достоверные данные об опыте клинического применения в пострегистрационный период в Республике Казахстан и (или) странах-членах Международной конференции по гармонизации технических требований к регистрации лекарственных препаратов для человека (странах регионов ICH);
6. биосимиляры должны иметь данные, подтверждающие схожесть и (или) идентичность их по качеству, безопасности, эффективности и иммуногенности в сравнительных исследованиях с оригинальным биологическим лекарственным препаратом, подтвержденные экспертной организацией;
7. наличие зарегистрированных цен лекарственных средств, изделий медицинского назначения, за исключением орфанных лекарственных средств.
8. лекарственные средства, медицинские изделия по своей характеристике (комплектации) должны соответствовать характеристике (комплектации), указанной в объявлении или приглашении на закуп
9. лекарственные средства или медицинские изделия по ценовому предложению потенциального поставщика не должны превышать предельных цен по международному непатентованному названию и (или) торговому наименованию утвержденных в порядке, определенным уполномоченным органом в области здравоохранения в соответствии с правилами регулирования цен на лекарственные средства, а также предельных цен на медицинские изделия в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и системе обязательного социального медицинского страхования
10. медицинское изделие, требующее сервисного обслуживания, является новым, ранее неиспользованным, произведенным в период двадцати четырех месяцев, предшествующих моменту поставки
11. медицинское изделие, требующее сервисного обслуживания, относящееся к средствам измерения, внесено в реестр государственной системы единства измерений Республики Казахстан в соответствии с законодательством Республики Казахстан о единстве измерений. Внесение в реестр системы единства измерений Республики Казахстан подтверждается копией сертификата, выданного уполномоченным органом в области технического регулирования и метрологии. Отсутствие необходимости внесения в реестр системы единства измерений подтверждается письмом уполномоченного органа по техническому регулированию и метрологии.
12. Организатор тендера не вправе устанавливать к закупаемым товарам, не предусмотренные пунктом 11.



## **5.Сопутствующие услуги, подлежащие выполнению.**

1. Сопутствующие услуги: Потенциальные поставщики обязаны обеспечить доставку лекарственных,(реагентов) и изделий медицинского назначения (ИМН) в полном объеме своим транспортом непосредственно до склада КГП на ПХВ «ОЦФ» УЗКО, г.Караганда, ул.Санаторная, 22. Обеспечить сертификацию, страховку товара, соответствующее его хранение при прохождении таможенной очистки, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и любые другие вспомогательные услуги, подлежащие выполнению потенциальным поставщиком на всем протяжении транспортировки товара до момента поставки конечному получателю.
2. В целях немедленного начала поставок товара сразу после подведения итогов тендера и их опубликования потенциальный поставщик обязан на момент вскрытия конвертов с тендерными заявками обеспечить обязательное наличие на своем складе лекарственных, изделий медицинского назначения (ИМН), предлагаемых на тендер, в объеме не менее 1/10 от годовой потребности, указанной в тендерной документации.
3. Тендерная заявка должна содержать письмо-гарантию потенциального поставщика о наличии сертификатов соответствия установленного образца на лекарственные средства, и изделия медицинского назначения (ИМН) *(Подтвердить гарантийным письмом).*

## **6.Содержание тендерной документации.**

Тендерная документация, предоставляемая организатором тендера потенциальным поставщикам, содержит:

1. Настоящую Тендерную документацию;
2. Перечень и объемы закупаемых лекарственных, и изделий медицинского назначения (ИМН), составляемый в соответствии с приложением 1 к настоящей Тендерной документации;
3. Спецификацию, составляемую в соответствии с приложением 2 к Тендерной документации;
4. Форму Заявки на участие в тендере для юридических и физических лиц (приложение 3 к настоящей Тендерной документации);
5. Форму описи документов, прилагаемых к заявке потенциального поставщика (приложение 10)
6. Форму справки с банка (банков) об отсутствии просроченной задолженности потенциального поставщика (приложение 7);
7. Форма сведений о квалификации (приложение 6);
8. Форму Таблицы цен (приложение 4 к тендерной документации);
9. Форму Обеспечения тендерной заявки (Банковская гарантия) (приложение 5 к тендерной документации);
10. Типовой договор о закупках (приложение 9 к тендерной документации);
11. Форму Обеспечения исполнения договора о закупках (Банковская гарантия) (приложение 8 к тендерной документации);
12. Описание всех критериев, на основе которых будет определяться выигравшая тендерная заявка;

13. Необходимые сопутствующие услуги, подлежащие выполнению потенциальным поставщиком.

14. Потенциальный поставщик должен изучить все требования, формы, условия и спецификации, содержащиеся в тендерной документации и приложениях к ней. Представление тендерной заявки, не отвечающей всем требованиям тендерной документации, представляет собой риск для потенциального поставщика и может привести к отклонению его тендерной заявки.

15. Потенциальный поставщик несет все расходы, связанные с подготовкой и подачей своей тендерной заявки, а организатор тендера и тендерная комиссия ни в коем случае не отвечает и не несет обязательства по этим расходам, независимо от характера проведения или результатов тендера.

16. Тендерная документация предоставляется бесплатно.

### **7 Разъяснения тендерной документации**

1. Потенциальный поставщик вправе запросить у организатора тендера разъяснения тендерной документации, но не позднее, чем за десять календарных дней до истечения окончательного срока представления тендерных заявок. Организатор тендера не позднее трех рабочих дней со дня получения заявки направляет соответствующее разъяснение всем потенциальным поставщикам.

### **8 Внесение изменений и дополнений в тендерную документацию.**

1. Организатор тендера вправе в срок не позднее семи календарных дней до истечения окончательного срока представления тендерных заявок по своей собственной инициативе или в ответ на запросы потенциальных поставщиков внести изменения в условия тендера путем оформления протокола.

2. Внесенные изменения имеют обязательную силу, и о них незамедлительно сообщается всем потенциальным поставщикам, которым представлена тендерная документация. При этом окончательный срок представления тендерных заявок продлевается организатором тендера на срок не менее пяти рабочих дней для учета потенциальными поставщиками этих изменений в тендерных заявках.

### **9 Форма и срок действия заявки на участие в тендере**

1. Потенциальный поставщик, являющийся юридическим или дееспособным физическим лицом, представляет заявку на участие в тендере по форме согласно приложению № 3 к тендерной документации.

Срок действия тендерной заявки, представленной потенциальным поставщиком для участия в тендере, должен быть не менее сорока пяти календарных дней со дня вскрытия конвертов с тендерными заявками.

Тендерная заявка, имеющая более короткий срок действия, чем указанная в условиях тендера отклоняется.

## **10 Язык тендерной заявки.**

1. Тендерная заявка, подготовленная потенциальным поставщиком, а также вся корреспонденция и документы касательно тендерной заявки составляются и представляются на языке в соответствии с законодательством Республики Казахстан «О языках». Сопроводительная документация и печатная литература, предоставляемые потенциальным поставщиком, могут быть составлены на другом языке при условии, что к ним будет прилагаться точный, нотариально засвидетельствованный перевод соответствующих разделов на языке тендерной заявки, и в этом случае, в целях интерпретации тендерной заявки, преимущество будут иметь документы, составленные на государственном или русском языке.

## **11 Содержание тендерной заявки**

1. Тендерная заявка состоит из основной части, технической части и гарантийного обеспечения. В случае привлечения соисполнителя, потенциальный поставщик также представляет к тендерной заявке разрешение, подтверждающее права соисполнителя на осуществление деятельности или действий (операций), осуществляемое разрешительными органами посредством лицензирования или разрешительной процедуры в соответствии с законодательством Республики Казахстан, договор, заключенный между потенциальным поставщиком и его привлекаемым соисполнителем.

## **12 Основная часть Тендерной заявки потенциального поставщика, изъявившего желание участвовать в тендере, должна содержать:**

1. заявку на участие в тендере по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения (приложение 3). На электронном носителе представляется описание прилагаемых к заявке документов по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения (приложение 10);
2. копию свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица либо справку о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица;
3. копию устава для юридического лица (в случае, если в уставе не указан состав учредителей, участников или акционеров, также представляется выписка о составе учредителей, участников или копия учредительного договора или выписка из реестра действующих держателей акций после даты объявления);
4. копию документа, предоставляющего право на осуществление предпринимательской деятельности без образования юридического лица, выданного соответствующим государственным органом, копию документа, удостоверяющую личность;
5. копии разрешений (уведомлений) либо разрешений (уведомлений) в виде электронного документа, полученных (направленных) в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях, сведения о которых подтверждаются в информационных системах



государственных органов. В случае отсутствия сведений в информационных системах государственных органов, потенциальный поставщик представляет нотариально засвидетельствованную копию соответствующего разрешения (уведомления), полученного (направленного) в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях;

6. сведения об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование, полученные посредством веб-портала «электронного правительства» не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;

7. подписанный оригинал справки банка, в котором обслуживается потенциальный поставщик, об отсутствии просроченной задолженности по всем видам его обязательств, длящейся более трех месяцев перед банком согласно типовому плану счетов бухгалтерского учета в банках второго уровня, ипотечных организациях и акционерном обществе «Банк Развития Казахстана», утвержденному постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан, по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения (если потенциальный поставщик является клиентом нескольких банков или иностранного банка, то представляется справка от каждого из таких банков, за исключением филиалов и представительств потенциального поставщика, расположенных за границей), выданной не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;

8. сведения о квалификации по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения (приложение 6);

9. если потенциальный поставщик претендует на преимущественное право, копию сертификата о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики (GMP) или международному стандарту (для закупа лекарственных средств) и (или) надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) (для закупа лекарственных средств);

10. если потенциальный поставщик не является резидентом Республики Казахстан и не зарегистрирован в качестве налогоплательщика Республики Казахстан, то им представляются оригинал или копия письма органа государственных доходов Республики Казахстан о том, что данный потенциальный поставщик - нерезидент Республики Казахстан и не состоит на налоговом учете;

11. заявленную потенциальным поставщиком таблицу цен по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения, включающую фактические затраты потенциального поставщика, из которых формируется конечная цена заявленных лекарственных средств, изделий медицинского назначения, (товаров), включая цену сопутствующих услуг (приложение 4);

12. сопутствующие услуги;

13. Отечественным товаропроизводителям приложить нотариально засвидетельствованную копию сертификата о происхождении товара для внутреннего обращения «СТ-KZ» (в соответствии с Правилами №1647 от 22.10.2009г. ежегодно обновляется).

14. оригинал документа, подтверждающего внесение гарантийного обеспечения тендерной заявки (приложение 5);

15. копию акта проверки наличия условий для хранения и транспортировки лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники, выданный территориальными подразделениями уполномоченного органа в сфере обращения лекарственных средств, при необходимости - акта санитарно-эпидемиологического обследования о наличии «холодовой цепи» (акты должны быть выданы не позднее одного года до даты вскрытия конвертов с заявками). В случае представления потенциальным поставщиком сертификата надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) вышеуказанные акты не представляются.

16. письмо об отсутствии аффилированности в соответствии с пунктом 9 настоящих Правил;

17. письмо о согласии на расторжение договора закупа в случае выявления фактов, указанных в пункте 9 настоящих Правил, в порядке, установленном настоящими Правилами;

18. копию документа, подтверждающего владение на праве собственности или праве владения и пользования объектом фармацевтической деятельности, в соответствии с адресом, указанным в разрешении и (или) уведомлении на занятие соответствующей фармацевтической деятельностью и (или) реализацию медицинских изделий

16. другие документы, предусмотренные тендерной документацией.

### **13 Техническая часть тендерной заявки содержит:**

1. технические спецификации с указанием точных технических характеристик заявленного товара на бумажном носителе (на электронном носителе в формате excel в соответствии с приложением 2);
2. документы, подтверждающие соответствие предлагаемых товаров требованиям тендерной документации.
3. Вместе с тендерной заявкой потенциальный поставщик вносит гарантийное обеспечение в размере одного процента от суммы, выделенной для закупа товаров.

### **14 Таблица цен тендерной заявки.**

1. Потенциальный поставщик указывает в Таблице цен по форме согласно приложению № 4 к тендерной документации, цену единицы товара и общую цену за товар, которые он предлагает поставить согласно своей тендерной заявке.
2. Фасовка, упаковка, форма выпуска товара должна полностью соответствовать требованиям заказчика, указанным в тендерной документации.
3. Цены товаров кроме стоимости самих товаров должны включать в себя:
  - 1) расходы по транспортировке товара до заказчиков, оговоренных в приложении 1 к настоящей тендерной документации;
  - 2) все налоги, пошлины и другие обязательные платежи и сборы, предусмотренные законодательством Республики Казахстан;

3) другие составляющие цены потенциального поставщика и требования об обосновании предлагаемых цен, включая сопутствующие услуги.

4. В случае, если в Таблице цен составляющие цены тендерной заявки потенциальным поставщиком не указаны, то тендерная комиссия рассматривает представленную цену как определенную с учетом всех затрат, и представленная потенциальным поставщиком цена не подлежит пересмотру.

По каждому лоту потенциальный поставщик представляет только одну цену.

5. В целях оптимального и эффективного расходования бюджетных средств, выделяемых для закупа товаров, предназначенных для оказания гарантированного объема бесплатной медицинской помощи, товары закупаются по ценам, не превышающим установленных в приложении к конкурсной документации.

6. Цены, предлагаемые потенциальным поставщиком, должны оставаться фиксированными в течение всего срока выполнения договора о закупках и не должны меняться, за исключением случаев уменьшения цены.

### **15 Валюта тендерной заявки и платежа**

1. Цены тендерных заявок отечественных потенциальных поставщиков должны быть выражены в тенге.

2. Для облегчения процедуры оценки и сопоставления тендерных заявок тендерная комиссия переводит все цены тендерных заявок, выраженные в различных валютах, в валюту Республики Казахстан - тенге по официальному курсу, установленному Национальным Банком Республики Казахстан на день вскрытия конвертов с тендерными заявками.

3. Фактическая оплата отечественным поставщикам производится в тенге согласно плана финансирования.

4. Фактическая оплата иностранным поставщикам производится в тенге по официальному курсу, установленному Национальным банком Республики Казахстан на день вскрытия конвертов с тендерными заявками.

### **16 Обеспечение тендерной заявки**

1. Вместе с тендерной заявкой потенциальный поставщик вносит гарантийное обеспечение в размере одного процента от суммы, выделенной для закупа товаров или фармацевтических услуг.

Гарантийное обеспечение тендерной заявки (далее - гарантийное обеспечение) представляется в виде:

1) гарантийного денежного вноса, который вносится на банковский счет заказчика или организатора закупа;

2) банковской гарантии согласно приложению 5 к тендерной документации.

2. Гарантийное обеспечение тендерной заявки в виде залога денег вносится потенциальным поставщиком на соответствующий счет организатора тендера:



**Бенефициар Коммунальное государственное предприятие на праве хозяйственного ведения "Областной центр фтизиопульмонологии" управления здравоохранения Карагандинской области**  
**100000 г. Караганда, ул. Санаторная 22**  
**БИН 950440001475**  
**ИИК KZ688562203101810339**  
**АО "Банк ЦентрКредит"**  
**БИК KСJBKZKX**

**3.Срок действия гарантийного обеспечения тендерной заявки не должен быть менее срока действия тендерной заявки.**

**4.Гарантийное обеспечение возвращается потенциальному поставщику в течение пяти рабочих дней в случаях:**

- 1) истечения срока действия тендерной заявки (за исключением тендерной заявки победителя тендера);**
- 2) отзыва тендерной заявки потенциальным поставщиком до истечения окончательного срока их приема;**
- 3) отклонения тендерной заявки по основанию несоответствия положениям тендерной документации;**
- 4) признания победителем тендера другого потенциального поставщика;**
- 5) прекращения процедур закупа без определения победителя тендера;**
- 6) вступления в силу договора закупа и внесения победителем тендера гарантийного обеспечения исполнения договора закупа.**

**5. Гарантийное обеспечение не возвращается потенциальному поставщику, если он:**

- 1) отозвал или изменил тендерную заявку после истечения окончательного срока приема тендерных заявок;**
- 2) победитель уклонился от заключения договора закупа после признания победителем тендера;**
- 3) признан победителем и не внес либо несвоевременно внес гарантийное обеспечение договора закупа.**

**6. Потенциальный поставщик представляет как часть своей тендерной заявки оригинал документа, подтверждающего внесение гарантийного обеспечения тендерной заявки или оригинал банковской гарантии вместе с тендерной заявкой. Все тендерные заявки, не имеющие гарантийного обеспечения тендерной заявки, будут отклонены тендерной комиссией как не отвечающие требованиям тендерной документации.**

### **17 Оформление и визирование тендерной заявки**

**1.Тендерная заявка представляется в прошитом и пронумерованном виде, последняя страница заверяется подписью. Техническая спецификация тендерной заявки и оригинал гарантийного обеспечения закупа прикладываются к тендерной заявке отдельно и запечатываются с тендерной**

заявкой в один конверт. Техническая спецификация представляется в прошитом и пронумерованном виде, последняя страница ее подлежит заверению подписью уполномоченного лица юридического лица или физического лица, осуществляющего предпринимательскую деятельность.

Оригинал гарантийного обеспечения прикладываются к тендерной заявке отдельно (не прошивать в основную или техническую часть).

Приложить электронную версию Технической спецификации, столбцы и строки не скрывать на флеш-карте, выполненные в MS Excel.

2. Тендерная заявка печатается либо пишется несмываемыми чернилами и подписывается потенциальным поставщиком.

3. Не допускается внесение в текст тендерной заявки вставок между строками, подтирок или приписок, за исключением случаев необходимости исправления грамматических или арифметических ошибок.

### **18 Опечатывание и маркировка конверта с тендерной заявкой.**

1. Потенциальный поставщик запечатывает тендерную заявку в конверт. На конверте должны быть указаны наименование и юридический адрес потенциального поставщика, а также телефон потенциального поставщика.

2. На конверте должны быть указаны наименование и юридический адрес заказчика:

быть адресован организатору тендера - **Коммунальное государственное предприятие на праве хозяйственного ведения "Областной центр фтизиопульмонологии" управления здравоохранения Карагандинской области, по адресу: 100000 г. Караганда, ул. Санаторная 22, кабинет бухгалтерии (2 этаж).**

**содержать слова: "Тендер по закупке проведения закупки лекарственных средств и медицинских изделий, фармацевтических услуг по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи на 2021 год" "Не вскрывать до 12 часов 30 минут 23 февраля 2021 года".**

**Место и окончательный срок представления тендерных заявок.**

3. Тендерные заявки представляются (направляются) организатору тендера, **КГП на ПХВ "Областной центр фтизиопульмонологии" УЗКО по адресу: 100000 г. Караганда, ул. Санаторная 22, кабинет бухгалтерии (2 этаж). Окончательный срок представления тендерных заявок не позднее 12 часов 00 минут 23 февраля 2021 года.**

4. Тендерные заявки, представленные после истечения окончательного срока представления тендерных заявок.

Все тендерные заявки, полученные организатором тендера (его ответственным лицом) после истечения окончательного срока представления тендерных заявок, отклоняются, не вскрываются и возвращаются представившим их потенциальным поставщикам.

## **19.Изменение тендерных заявок и их отзыв**

1. Потенциальный поставщик вправе изменить или отозвать свою тендерную заявку до истечения окончательного срока представления тендерных заявок, не теряя при этом права на возврат внесенного им гарантийного обеспечения своей тендерной заявки. Изменение должно быть подготовлено потенциальным поставщиком в письменной форме, запечатано и представлено так же, как и сама тендерная заявка. Такое изменение или уведомление об отзыве является действительным, если оно получено организатором тендера до истечения окончательного срока представления тендерных заявок.
2. Не допускается внесение никаких изменений в тендерные заявки после истечения окончательного срока представления тендерных заявок.

## **20 Представление тендерных заявок**

1. Тендерные заявки должны быть представлены в соответствии с требованиями Правил и настоящей Тендерной документации.

## **21 Вскрытие конвертов с тендерными заявками**

1. Потенциальные поставщики, либо их уполномоченные представители вправе присутствовать при вскрытии конвертов с тендерными заявками, при этом они должны зарегистрироваться в журнале регистрации потенциальных поставщиков, подтверждая свое присутствие в **12 часов 30 минут 23 февраля 2021 года**
2. Тендерная комиссия вскрывает конверты с тендерными заявками в присутствии всех прибывших потенциальных поставщиков или их уполномоченных представителей **12 часов 30 минут 23 февраля 2021 года** по адресу: **100000 г. Караганда, ул. Санаторная 22, кабинет бухгалтерии (2 этаж).**
3. При вскрытии конвертов с тендерными заявками тендерная комиссия объявляет присутствующим лицам наименование и адрес потенциальных поставщиков, от которых поступили тендерные заявки, заявленные цены по каждому лоту, условия поставки и оплаты, порядок отзыва тендерных заявок, информацию о документах, составляющих тендерную заявку, и вносит данные сведения в протокол вскрытия конвертов.
4. По процедуре вскрытия конвертов с тендерными заявками секретарем тендерной комиссии составляется протокол вскрытия, который подписывается председателем тендерной комиссии, его заместителем, членами и секретарем тендерной комиссии.

## **22 Предварительное изучение и рассмотрение тендерных заявок**

1. Тендерная комиссия изучает тендерные заявки на предмет их полноты, наличия ошибок в расчетах, необходимых гарантий, всех подписей на документах, а также проверяет правильность оформления заявок в целом.



2. Рассмотрение тендерных заявок осуществляется в соответствии с законодательством РК, и настоящей Тендерной документацией.

3. Тендерная комиссия отклоняет тендерную заявку в целом или по лоту в случаях:

1) непредставления гарантийного обеспечения тендерной заявки в соответствии с требованиями;

2) непредставления копии свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица либо справки о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица;

3) непредставления копии устава или выписки о составе учредителей, участников или выписки из реестра держателей акций или копии учредительного договора в случаях, предусмотренных тендерной документацией;

4) непредставления копии документа, предоставляющего право на осуществление предпринимательской деятельности без образования юридического лица, выданного соответствующим государственным органом, копии документа, удостоверяющего личность (для физического лица, осуществляющего предпринимательскую деятельность);

5) непредставления копий разрешений (уведомлений) либо разрешений (уведомлений) в виде электронного документа, полученных (направленных) в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях, сведения о которых подтверждаются в информационных системах государственных органов, либо непредставления нотариально засвидетельствованных копий соответствующего разрешения (уведомления), полученного (направленного) в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях в случае отсутствия сведений в информационных системах государственных органов;

6) непредставления сведений об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование, полученных посредством веб-портала «электронного правительства» не ранее одного месяца, предшествующего дате вскрытия конвертов;

7) наличия в сведениях соответствующего органа государственных доходов информации о налоговой задолженности, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям, отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование (за исключением сумм, по которым изменены сроки уплаты, не отраженных в общей сумме задолженности);

8) непредставления подписанного оригинала справки банка об отсутствии просроченной задолженности согласно требованиям тендерной документации;

9) наличия в справке банка или филиала банка просроченной задолженности по обязательствам потенциального поставщика, длящейся более трех месяцев, предшествующих дате выдачи данной справки;

10) непредставления сведений о квалификации по форме, утвержденной уполномоченным органом в области здравоохранения;

11) непредставления технической спецификации в соответствии с требованиями;

12) представления потенциальным поставщиком технической спецификации, не соответствующей требованиям тендерной документации;

13) установления факта представления недостоверной информации;

14) применения процедуры банкротства, ликвидации и (или) наличия в перечне недобросовестных поставщиков;

15) непредставления документов, подтверждающих соответствие предлагаемых товаров предусмотренных пунктом 4.

16) непредставления копии акта проверки наличия условий для хранения и транспортировки лекарственных средств, изделий медицинского назначения, выданного территориальными подразделениями уполномоченного органа в сфере обращения лекарственных средств, при необходимости акта санитарно-эпидемиологического обследования о наличии «холодовой цепи», за исключением случая представления потенциальным поставщиком сертификата надлежащей дистрибьюторской практики GDP;

18) несоответствия требованиям пункта 18 настоящих Правил, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 19 настоящих Правил;

19) установленных пунктами 26, 30 настоящих Правил;

20) если тендерная заявка имеет более короткий срок действия, чем указано в условиях в тендерной документации;

21) если не представлена либо представлена не подписанная таблица цен;

22) представления таблицы цен с закупочной ценой выше цены, выделенной для закупа по соответствующему лоту и (или) предельной цены, установленной уполномоченным органом;

23) представления тендерной заявки в непрошитом виде, с пронумерованными страницами, не заверенной подписью, без указания на конверте наименования или юридического адреса потенциального поставщика, организатора закупа.

**4.** Закуп способом тендера или его какой - либо лот признаются несостоявшимися по одному из следующих оснований:

1) отсутствия представленных тендерных заявок;

2) представления менее двух тендерных заявок;

3) если не допущен ни один потенциальный поставщик;

4) если допущен один потенциальный поставщик.

**5.** Если тендер в целом или какой-либо его лот признаны несостоявшимися, заказчик или организатор закупа изменяют содержание и условия тендера и проводят повторный тендер в соответствии с разделом 2 настоящих Правил.

**6.** Если тендер в целом или какой-либо лот признаны несостоявшимися по основанию подачи только одной заявки, соответствующей требованиям тендерной документации, то заказчиком или организатором закупа осуществляется закуп способом из одного источника у потенциального поставщика, подавшего данную заявку.

**7.** Критерии и методы оценки соответствия потенциальных поставщиков предъявляемым квалификационным требованиям:

**8.** Для участия в процессе закупок потенциальный поставщик должен соответствовать следующим квалификационным требованиям:

1) обладать правоспособностью (для юридических лиц), гражданской

дееспособностью (для физических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность);

2) иметь опыт работы на фармацевтическом рынке Республики Казахстан не менее одного года (данное требование не распространяется на производителей);

3) являться платежеспособным, не иметь налоговой задолженности, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам, социальным отчислениям и отчислениям и (или) взносам на обязательное социальное медицинское страхование;

4) не подлежать процедуре банкротства либо ликвидации;

5) не состоять в перечне недобросовестных потенциальных поставщиков (поставщиков);

6) иметь разрешение на осуществление предпринимательской деятельности физического лица или юридического лица на осуществление деятельности или действий (операций), осуществляемое разрешительными органами посредством лицензирования или разрешительной процедуры.

*(Подтвердить гарантийным письмом)*

Соответствие потенциальных поставщиков предъявляемым квалификационным требованиям, а также полнота и достоверность представляемой ими информации устанавливаются в момент рассмотрения тендерной комиссией документов, представленных потенциальными поставщиками в соответствии с настоящей Тендерной документацией.

### **23 Оценка и сопоставление тендерных заявок**

1. Тендерная комиссия осуществляет оценку и сопоставление тендерных заявок. В случае сомнений в достоверности представленных сведений, содержащихся в тендерных заявках, допускается принятие необходимых мер комиссией, за исключением действий комиссии, связанных с дополнением недостающими документами либо заменой документов, представленных в тендерной заявке.

В целях уточнения соответствия потенциальных поставщиков квалификационным требованиям в части их непричастности к процедуре банкротства либо ликвидации конкурсная комиссия рассматривает информацию, размещенную на интернет-ресурсе уполномоченного органа, осуществляющего контроль за проведением процедур банкротства либо ликвидации, в части их наличия в перечне недобросовестных поставщиков рассматривает информацию на интернет-ресурсе уполномоченного органа в области здравоохранения.

2. Тендерная комиссия оценивает, сопоставляет тендерные заявки, принятые для участия в тендере, и определяет выигравшую тендерную заявку **на основе самой низкой цены** и с учетом критериев, указанных в тендерной документации.



## **24 Поддержка потенциальным поставщикам - отечественным производителям товаров**

1. В случае, если в закупе товара участвует один потенциальный поставщик, являющийся отечественным товаропроизводителем и соответствующий требованиям настоящих Правил, то закуп признается несостоявшимся. Заказчик, организатор закупа или единый дистрибьютор переходят к закупу способом из одного источника у данного потенциального поставщика, являющегося отечественным товаропроизводителем.
2. В случае, если в закупе товара участвуют два и более потенциальных поставщиков, один из которых потенциальный поставщик, являющийся отечественным товаропроизводителем и соответствующий требованиям настоящих Правил, то закуп признается несостоявшимся. Заказчик, организатор закупа переходят к закупу способом из одного источника у данного потенциального поставщика, являющегося отечественным товаропроизводителем.
3. В случае, если в закупе товара участвуют два и более потенциальных поставщиков, являющихся отечественными товаропроизводителями и соответствующих требованиям настоящих Правил, то по данному лоту допускаются только потенциальные поставщики, являющиеся отечественными товаропроизводителями, и тендерные заявки остальных потенциальных поставщиков отклоняются.

Отечественный товаропроизводитель – физическое или юридическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность, являющееся резидентом Республики Казахстан и производящее готовые к употреблению (применению) товары, полностью произведенные или переработанные в Республике Казахстан в соответствии с критериями достаточной переработки, подтвержденные уполномоченным органом по выдаче сертификата о происхождении товара для внутреннего обращения "СТ-KZ"

## **25 Поддержка предпринимательской инициативы**

1. Преимущество на заключение договоров в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи имеют потенциальные поставщики, получившие сертификат о соответствии объекта требованиям:
  - 1)надлежащей производственной практики (GMP) при закупе лекарственных средств, изделий медицинского назначения;
  - 2)надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) при закупе лекарственных средств;
2. Для получения преимущества на заключение договора закупа или поставки потенциальный поставщик прикладывает к тендерной заявке сертификат о соответствии объекта требованиям надлежащей производственной практики (GMP) при закупе лекарственных средств и изделий медицинского назначения; сертификат надлежащей дистрибьюторской практики (GDP) при закупе лекарственных средств, по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи;
3. Если в лоте участвует только один потенциальный поставщик или допущен к тендеру только потенциальный поставщик, представивший тендерную заявку,

соответствующую требованиям и сертификат о соответствии объекта требованиям GMP или GDP, то комиссия признает данный лот несостоявшимся. Заказчик, организатор закупа переходят к запуску способом из одного источника у данного потенциального поставщика по цене, не превышающей его ценовое предложение.

4. Если в лоте участвуют два и более потенциальных поставщиков, представивших тендерные заявки, соответствующие требованиям настоящих Правил, и сертификат о соответствии объекта требованиям GMP или GDP, то комиссия рассматривает только их тендерные заявки, а тендерные заявки других участников (при их наличии) отклоняются.

5. Победитель тендера определяется на основе наименьшей цены.

6. При наличии достаточной конкурентной среды при подведении итогов тендера тендерная комиссия помимо победителя тендера определяет поставщика, предложение которого является предпочтительным после предложения победителя тендера.

7. Тендерная комиссия подводит итоги тендера в срок не более десяти календарных дней со дня вскрытия конвертов с тендерными заявками путем оформления протокола итогов тендера.

8. Тендерная комиссия в течение трех календарных дней со дня подведения итогов тендера письменно уведомляет всех принявших участие в тендере потенциальных поставщиков о результатах тендера путем направления уведомления и копии протокола итогов потенциальным поставщикам.

## **26 Заключение договора о закупках**

1. Заказчик в течение пяти календарных дней со дня подведения итогов тендера либо получения итогов закупа от организатора закупа направляет потенциальному поставщику подписанный договор закупа, составляемый по форму, утвержденным уполномоченным органом в области здравоохранения (приложение 9).

2. В течение десяти рабочих дней со дня получения договора победитель тендера подписывает его либо письменно уведомляет заказчика о несогласии с его условиями или отказе от подписания. Непредставление в указанный срок подписанного договора или уведомления о несогласии с условиями считается отказом от его заключения. Срок разрешения разногласий не должен превышать двух рабочих дней.

3. Договор закупа вступает в силу со дня подписания его уполномоченными представителями сторон, если иное не предусмотрено законодательными актами Республики Казахстан.

4. Если победитель тендера уклонился от подписания договора закупа в установленный срок или не уведомил заказчика о несогласии с его условиями, то заказчик заключает договор с участником тендера, соответствующим требованиям настоящих Правил, и ценовое предложение которого является вторым после предложения победителя.

5. Не допускаются внесение каких-либо изменений и (или) новых условий в договор (за исключением уменьшения цены товара, объема), которые изменяют содержание предложения, явившегося основой для выбора поставщика, в том

числе замена торгового наименования, указанного в договоре другим торговым наименованием.

6. Внесение изменения в заключенный договор при условии неизменности качества и других условий, явившихся основой для выбора поставщика, допускается по взаимному согласию сторон в части уменьшения цены на товары и соответственно цены договора;

7. Допускается проведение переговоров заказчиком либо организатором закупа с потенциальным поставщиком, признанным победителем тендера, с целью уменьшения цены товара до подписания договора о закупе. Потенциальный поставщик принимает решение по своему усмотрению о согласии или несогласии на уменьшение цены товара, что не является основанием для отказа заказчиком либо организатором закупа в подписании договора с потенциальным поставщиком, признанным победителем тендера.

8. Контроль за исполнением договоров осуществляется заказчиком в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

9. К договору о закупе товаров применяются нормы Гражданского кодекса Республики Казахстан.

## **27 Обеспечение исполнения договора о закупе**

1. В течение десяти рабочих дней после подписания сторонами договора о закупе, если иное не предусмотрено договором, поставщик вносит обеспечение исполнения договора о закупе в размере трех процентов от общей суммы договора о закупках.

Обеспечение исполнения договора о закупе может быть предоставлено в виде:

1) залога денег, размещаемых в банке;

2) банковской гарантии, выданной в соответствии с нормативными правовыми актами Национального Банка Республики Казахстан. Срок действия банковской гарантии должен быть установлен до 31 декабря 2020 года.

2. Обеспечение исполнения договора в виде залога денег вносится потенциальным поставщиком на соответствующий счет **заказчика**.

3. Гарантийное обеспечение не вносится, если цена договора закупа не превышает двухтысячекратного размера месячного расчетного показателя на соответствующий финансовый год.

4. Заказчик возвращает внесенное обеспечение исполнения договора поставщику после полного и надлежащего исполнения поставщиком своих обязательств по этому договору в сроки, указанные в договоре, или в течение пяти рабочих дней с момента полного исполнения поставщиком обязательств, если этот срок не указан в договоре.

5. Гарантийное обеспечение исполнения договора закупа не возвращается заказчиком поставщику в случаях:

1) расторжения договора закупа в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением поставщиком договорных обязательств;

2) неисполнения или исполнения ненадлежащим образом своих обязательств по договору поставки (нарушение сроков поставки, поставка некачественных лекарственных средств, изделий медицинского назначения и

нарушение других условий договора);  
3) неуплаты штрафных санкций за неисполнение или ненадлежащее  
исполнение, предусмотренных договором закупа .